



www.buildingthefuture.it

Aiutiamo a rendere più competitive le Vostre Aziende.

Da anni siamo impegnati nel settore della filiera elettrica e termoidraulica portando innovazione nei processi Marketing, Vendite e di organizzazione Aziendale.

Dialogando con tutti gli Operatori del settore Costruttori, Distributori, Impiantisti e Manutentori, Progettisti, Architetti, Produttori di Energia e Servizi del settore abbiamo acquisito un know-how unico nel mercato poichè comprendiamo facilmente i Vostri problemi riuscendo a fornire servizi e consulenze ed innovazione concrete e finalizzate alle Vostre esigenze.

Costruire il Futuro portando innovazione attraverso creatività e forte competenza nel settore non è uno slogan, ma una missione che si è data l'azienda nella fase della sua Fondazione da qui il nome:

Building The Future S.r.l.

# Consulenza e Soluzioni Software per il settore elettrico e termoidraulico

**Costruire il Futuro delle Imprese del settore elettrico e meccanico**, aiutandole ad incrementare la CAPACITÀ COMPETITIVA allineando: ORGANIZZAZIONE e PROCESSI AZIENDALI ai mercati a cui si vogliono rivolgere.

Unione di più competenze per essere concreti:

- Consulenza Marketing, Vendite ed Organizzazione Aziendale
- Consulenza Informatica da System Integrator per il settore elettrico e termoidraulico



## I Vostri sono i nostri Obiettivi

- Sviluppare maggiore efficienza e aumentare la competitività dell'azienda
- Migliorare i processi interni aumentando la qualità del prodotto e/o servizio erogato
- Aiutare le aziende a misurare le loro performance per indurle al miglioramento continuativo
- Migliorare le prestazioni nell'area Marketing e Vendite attraverso strumenti ed idee innovative

## Il nostro approccio alle aziende

- Effettuare un primo incontro per ascoltare ed individuare le esigenze della Direzione, attraverso una analisi gratuita
- Fornire una Relazione di sintesi delle esigenze emerse e possibili proposte finalizzate alla soluzione e/o al miglioramento
- Presentazione dei servizi e/o soluzioni informatiche adatte alla Vostra tipologia di impresa con soluzioni innovative e verticali



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)



www.buildingthefuture.it

### Marketing e Vendite un unico processo

Da sempre appassionato di innovazione organizzativa cerco di trasferire cultura di gestione CRM e Business Intelligence, ancora oggi poco diffuse e/o applicate.

Marketing e Vendite si devono fondere oggi in un insieme di processi che devono essere schedati e dimensionati correttamente per arrivare alla raccolta degli obiettivi di fatturato.

Noi possiamo aiutarvi a delinearli e a suggerirvi quanto oggi di meglio si può effettuare nel Marketing Diretto fornendo idee, strumenti e diventando a Vostro uso consumo un Partner per sviluppare fatturato e o fidelizzare i Vostri clienti.

A voi l'opportunità di stimolarci partendo dalle Vostre esigenze e noi vi proporremo gratuitamente alcune idee per incrementare le Vostre vendite.

Gian Paolo Guerrini

# Dalla Strategia all'Azione

## Consulenza Applicata alle Specifiche Esigenze

## Marketing e Vendite

un unico processo



- Studi ed analisi di mercato a progetto per comprendere il posizionamento della Vostra azienda nel mercato a cui desiderate rivolgervi
- Individuazione strategie di Vendita e Marketing adatte e sostenibili per la Vostra azienda
- Analisi Efficacia ed Efficienza della Vostra struttura Commerciale e/o proposte di possibili aree di sviluppo anche nei mercati internazionali
- Supporto nella definizione e/o realizzazioni di azioni di Marketing diretto, sell-out e/o sell-in

## Acquisizione nuovi clienti e fidelizzazione

- **Micro Marketing Analysis System**  
Fornitura di data base qualitativi di Installatori, Architetti, Progettisti, Costruttori macchine con informazioni quali e quantitative.
- **Marketing Informatico** e Sviluppo campagne di e-mail Marketing per generazione opportunità e azioni di sell-out continuative
- **Presi appuntamenti** su aziende potenziali per i Vostri commerciali tramite Call-Center dedicato e/o Consulenza per la formazione presso la Vostra Azienda
- **Sviluppo e creazione di nuovi canali commerciali** di vendita Italia ed estero con ricerca Partner commerciali
- **Portali e siti internet** per i Vostri clienti e potenziali collegati al vostro sistema gestionale. E-commerce
- **Benchmarking, Studi di mercato, Customer Satisfaction, Sistemi di ascolto del mercato.**

Ulteriori SERVIZI:

- Marketing Strategico in Outsourcing
- Sviluppo struttura commerciale internazionale
- Manager in affitto
- Analisi struttura commerciale
- Networking e Balanced Scorecard
- Consulenza ISO9001:2008, 231/01. Sicurezza Ig.81



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)



www.buildingthefuture.it

L'informatica applicata a processi aziendali, quali le esperienze vissute?

L'informatica viene vista come strumento necessario, ma non come elemento "Strategico" per fare la differenza.

Noi pensiamo che il sistema informativo, sia fondamentale per far risparmiare tempo agli utenti e per governare al meglio l'Azienda.

Il sistema informativo diventa il mezzo che guida l'Impresa, distribuisce informazioni utili semplificando le rispettive gestioni, conducendoli verso la Qualità del lavoro e all'Efficienza.

Ovviamente la Scelta di una piattaforma informatica (Tecnologicamente Adeguata) che permetta di governare tale processi in maniera Sistemica e "Verticale" è importante; ma lo è altrettanto il criterio con il quale si sceglie la Società che Insegna le Rispettive Metodologie per un Uso Corretto ed Appropriato+e che possa introdurre le migliori innovazioni informatiche attualmente disponibili.

# Soluzioni Informatiche Innovative

## CRM, Business Intelligence, ERP, Documentale

## Soluzioni da Sytem Integrator

### TeamSystem

SOFTWARE PARTNER

- Le soluzioni proposte sono diverse. Variano in funzione della tipologia di azienda e della dimensione, con l'obiettivo di dare il meglio attualmente sul mercato.
- La Partnership con Teamsystem Spa (Società Leader di mercato) con oltre 75.000 clienti e 1.200 dipendenti, con Fatturato oltre 140 Milioni, nasce per garantire ai clienti il meglio della tecnologia sul mercato, e la continuità di sviluppo nel tempo.
- Teamsystem l'unica piattaforma ERP integrata Produzione, Logista MRP, Schedulazione, Pianificazione, CAD 3 D Solidworks

## Soluzioni che si integrano con i Vostri ERP

- Integrazione con Portale aziendale e sito internet e-commerce, pubblicazione documenti per clienti in automatico Fatture, Bolle, etc
- Mobilità: soluzioni Blackberry di mobilità
- CRM: la gestione dei contatti clienti potenziali ed effettivi per governare i processi di marketing e vendite
- Analisi dati (Business intelligence) per comprendere il fondamento della società
- Gestione documentale dei documenti in formato digitale e dematerializzazione
- Gestione Budget e contabilità analitica industriale semplificata e /o Partita doppia, Tesoreria e controllo della liquidità Aziendale (Cash-Flow)
- Budget commerciali e contabili per un controllo previsionale dell'azienda
- Area commerciale e Magazzino processi e Flusso documenti e gestione avanzate di Picking e non solo

### Soluzioni disponibili

- Configuratore commerciale di prodotto
- Manutenzioni ed assistenze Impianti
- Produzione Prodotti con varianti e/o a commessa
- Sistema centralino VOIP integrato con gestionale
- Solidworks Progettazione e disegno 3 D
- Schedulatori a capacità finita integrazione con macchine produzione
- Gestione Dipendenti e controllo accessi



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)



www.buildingthefuture.it

# Servizi a valore aggiunto per i vostri clienti

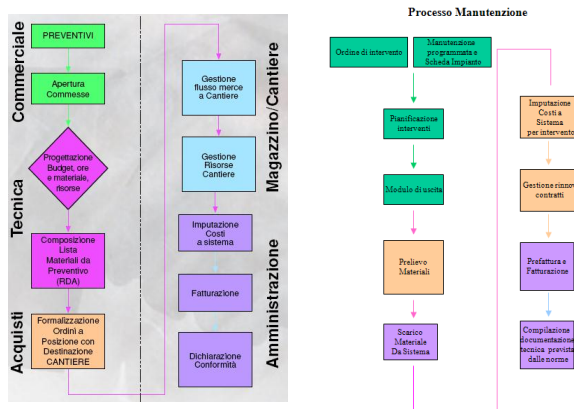
Conosciamo i Vostri clienti perché sono anche i nostri!!

Attualmente supportiamo oltre 350 clienti con un insieme di servizi molto vasto e sinergico.

La nostra specializzazione nel settore dell'q (Installazione-Manutenzione) ed il possente dialogo con tutti gli operatori della filiera (elettrica termoidraulica) ci permette di introdurre #INNOVAZIONE+ a tutti i livelli; il tutto perseguendo l'q approccio dell'q #Integrazione di Processo+ coinvolgendo sia gli attori interni che esterni all'q Azienda relazionandosi con: Associazioni di categoria, Consorzi, Distributori di materiale elettrico e termoidraulico, Produttori di tecnologie) .

Potrete toccare con mano i Servizi e/o le Consulenze proposte studiate esclusivamente per le piccole e medie imprese di installazione e manutenzione.

Conosciamo le problematiche di gestione di processo di installatori e Manutentori grazie alla continua ricerca e sviluppo che conduciamo sui loro processi gestionali.



## Un pacchetto di servizi che potreste integrare ed offrire ai vostri clienti

Ulteriori SERVIZI:

- **Cultura di gestione di impresa per renderli più competitivi:** aiutare i propri clienti ad essere più efficienti e competitivi significa avere BUONI clienti.
- **Consulenza e servizi sui processi gestione commessa e manutenzioni: ISO9001: 2010**
- **Fornitura di servizi ambito informatico gestionale gestione commesse e manutenzioni.**
- **Integrazione della piattaforma informatica** dei vostri clienti con i Vostri portali e sistemi gestionali per incrementare il servizio e fidelizzazione degli stessi. Bolla elettronica, Gestione listini, ed altre innovazioni a breve disponibili

- **Consulenza in tutte le Aree aziendali in funzione delle esigenze**



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)



www.buildingthefuture.it

# Richiedi una analisi gratuita Soluzioni Informatiche per Installatori e manutentori

## Confrontati con noi

### Confrontarsi per innovare ?

+Attraverso un confronto si stimolano, all'interno delle Aziende, +Riflessioni+che generano Nuove Idee e quindi favoriscono Innovazione di Processo.

- L'analisi ha come obiettivo fare un confronto pratico partendo da una Valutazione delle Vostre esigenze su qualsiasi area aziendale :
  - Marketing
  - Vendite
  - Amministrazione e controllo
  - Innovazione Organizzativa
  - Informatica applicata ai processi
- Il metodo prevede un incontro con la direzione e/o personale operativo, finalizzato a comprendere le eventuali esigenze.

### DATI DELLA SOCIETÀ

Ragione Sociale:

Numero dipendenti:

Indirizzo:

Descrizione attività dell'azienda:

CAP

Città

Prov.

Tel.

e-Mail

Nome persona:

Funzione:

Inviare richiesta a mezzo Fax 02.320.66.801  
o dal nostro sito [www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it) sezione Contattaci



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)